

Doi:10.3969/j.issn.1672-0105.2014.03.015

# 重塑“温州模式”视阈下温台合作的现实路径

陈茜<sup>1</sup>,郭伟展<sup>2</sup>

(1.广东省社会科学院 国际经济研究所, 广东 广州 510610;

2.浙江工贸职业技术学院 台湾研究所, 浙江 温州 325003)

**摘要:** 相对于苏州、上海、厦门、东莞等城市, 温台合作规模有限。温台产业合作应该跳脱传统的以制造业为主的产业合作思维, 利用温台独特的资源解决两岸经贸关系深入发展与温州经济发展所面临的重大现实问题。文章探讨了温州通过中小企业融资中心与大陆台商销售中心两条路径抢占两岸经贸关系制高点的可行性与政策尝试。

**关键词:** 温州模式; 温台合作; 中小企业融资中心; 大陆台商销售中心

中图分类号: F114.46

文献标识码: A

文章编号: 1672-0105 (2014) 03-0054-05

## Realistic Paths of Cooperation of Wenzhou and Taiwan from the Perspective of Rebuilding the "Wenzhou Model"

CHEN Xi, GUO Wei-zhan

(1. Institute for International Economics of Guangdong Social Science Institute, Guangzhou, 510610, China; 2. Taiwan Research Institute of Zhejiang Industry & Trade Vocational College, Wenzhou, 325003, China)

**Abstract:** Relative to Suzhou, Shanghai, Amoy and Dongguan, the cooperation scale of Wenzhou and Taiwan is limited. So we should change the traditional idea which is focus on manufacturing cooperation, and solve the significant and practical problems of Cross-strait economic and trade relation, and Wenzhou economic development by using their particular resource. In this article, the writers try to discuss the feasibility and policy attempts of the two paths to seize the high ground including SMES Financing Center and Taiwanese Sales Center.

**Key words:** Wenzhou model; Wenzhou and Taiwan cooperation; SMES Financing Center; Taiwanese Sales Center

温州早期引进台资的进程与两岸关系发展的进程、东南沿海吸引台资的进程是一致的。1987年, 温州引进第一家台资企业。从1992年到1994年期间, 依托温州经济技术开发区, 台商在温投资剧增。全市各县(市、区)都有台资企业落户。90年代中后期, 受台湾当局“戒急用忍”政策和东南亚金融风暴的影响, 台商在温投资有所回落。1998年至2003年间, 台商投资止跌回升。截至2012年底, 全市累计批准台资项目334个, 占全市外资项目的12.23%; 涉台项目总投资9.61亿美元, 占全市外资项目总投资6.19%; 实际利用台资2.24亿美元, 占全市实际利用外资的6.94%。

相对于苏州、上海、厦门、东莞等城市, 温台

合作规模有限。目前温州台商仅有400多人, 温州台协更只有80多名会员。造成这一局面的主要因素包括: 繁荣竞争的本土经济、相对团结的本土文化和消长变化的区域格局等。这些因素短期内不会消失, 部分因素还会得以强化。因此, 温台产业合作应该跳脱传统的以制造业为主的产业合作思维, 利用温台独特的资源解决两岸经贸关系深入发展与温州经济发展所面临的重大现实问题, 抢占两岸经贸关系的制高点。

### 一、历史观照下“温州模式”的困境

当下的温州与80年代中后期台湾有若干相似之处。通过比较二者的异同, 动态分析温台合作面

收稿日期: 2014-08-02

作者简介: 陈茜(1986—), 女, 助理研究员, 经济学博士, 主要研究方向: 台湾金融、两岸金融合作、两岸货币清算; 郭伟展(1982—), 男, 讲师, 主要研究方向: 台湾经济、两岸经贸。

面临的约束条件及其嬗变很有意义。相比较之下,温州所处的国内、国际环境并不乐观,因此在推动温台合作的过程中要立足实际情况。由实业危机与信贷危机所引发的“两多两难”问题(即民间资金多、中小企业多、投资难、借款难)日趋严重,极大阻碍了温州经济与社会的发展,成为温台合作最关键的现实约束。

(一) 实体经济处境艰难,传统的“温州模式”亟待重塑

早在20世纪初便有数以万计的温州商人远赴海外,以手工艺和小商品谋生。这种历史传统在半个世纪后的农村经济体制改革中突破了单一的流通渠道,推动了当地生产的发展。基于这种自发组织起来的流通网络,温州形成了“以商带工”、“以商带农”的发展机制与“小商品、大市场”的格局,为大陆流通体制的改革做出了表率。“温州模式”的重要意义不仅在于发展了家庭工业、私营经济,而且在于提出了一个民间自发的、遍及各地的小商品市场,在生产者和消费者之间建立起一个无孔不入的流通网络。

近几年来,境内外宏观环境发生巨变,温州赖以生存和腾飞的传统实业面临着生产成本更高、企业融资更难、劳动用工更缺、用电缺口更紧、出口形势更严峻等五大问题,利润日趋稀薄。2013年首季,温州平均每天都有1家企业申请破产。从分行业数据上看,温州市经信委监测的855家重点企业中,涉及的15个行业中有12个产值同比出现负增长。<sup>①</sup>过去颇为倚重的境外流通网络出现了管口缩小、产品堵塞的局面,不少地域甚至面临网络终断的风险。

与温州“前不着村、后不着店”的产业困境相比,台湾在80年代所面临的宏观环境较为乐观。80年代中后期,岛内生产成本大幅攀升,以轻纺为代表的劳动密集型产业选择对外投资以维持价格竞争力。与此同时,台湾找到了产业升级的方向,即发展机械工业与电子资讯工业,这与国际产业分工的调整有莫大的关系。<sup>②</sup>继发达国家的汽车、钢铁、造船等资本密集型产业转移后,发展于60~70年代的以微电子技术为主的知识和技术密集型产业在当时逐步失去比较优势,开始向新型市场经济体转移。正因为国际产业分工的轮廓较为清晰,台湾在国际产业分工的定位也较为稳定,其转型升级

均未受到像温州那样内外忧患的双重夹击。

就振兴实业所需条件来看,生产成本、经济结构调整、国际产业分工等宏观环境因素是不可控的。就国际产业分工而言,金融危机后开始显现的第四次国际产业转移主要体现为传统产业向中国大陆中西部地区以及越南、印度等国的转移。温州在这波浪潮中扮演移出地的角色。东部沿海发展的新兴产业受国际市场影响并未取得良好的市场绩效。换言之,目前国际经济体之间尚未形成稳定的合作与分工的关系。短期内,通过延续“温州模式”的精髓,即重构网络系统、充分利用温商与台商的人脉资源,协助、带动新一轮产业发展,则是较为现实可取的重要途径。

(二) 金融政策组合效应缺乏,温州金融改革需要新思路

从1980年苍南县金乡镇信用社推行利率改革开始,到全国第一家钱庄、全国第一家股份合作制“民间银行”、全国首家“农民银行”,温州民间自发的金融改革与尝试其实从未间断。许多民间金融组织“从地下走到地上”,既有效地压低了利率,也增强了政府对民间金融的直接监管。然而,继1987年温州全境爆发的“金融抬会大灾难”以及此后全国各地类似的情况之后,宏观金融体制开始趋于保守和审慎,直接导致温州民间金融的制度化安排受限。90年代末,温州先后清理整顿了私营的城市信用社、金融服务社、农村合作基金会、民融资金服务部以及农村金融服务社,部分被国有金融资本兼并。温州金融发展的多元化程度降低最低点,金融支持经济发展的力量越来越单一,民间资金重新转入地下。<sup>③</sup>新世纪初,透过民间的力量,温州业者在全国各地炒房、炒煤、炒棉花、炒茶叶,积累了惊人的财富。近几年来,实业的困境与风险加重了民间金融脱媒的规模和速度。这些资金在非实业领域的空转最终引致了信贷危机的爆发,加重了实体经济的危机,也由此带来了温州金融改革试验区的落成。

80年代中期的台湾和当下的温州相比有若干异同。就流动性而言,二者是相似的。数十年的经济腾飞使台湾积累了丰富的资金,当传统产业一度受阻、转移不畅及策略性产业孵化前景不明朗时,流动性便滞留岛内,社会资金泛滥,地下投资公司及民间标会盛行。就机构而言,二者则有差异。1975

年当局修改“银行法”取缔了存续28年之久的钱庄。<sup>③</sup>直至1993年,当局才开闸设立新金融机构,陆续批准了16家民营商业银行。某种意义上说,设立的民营银行是接替钱庄的一种现代化组织形式。换言之,80年代的台湾呈现的是公营金融机构垄断局面。就价格机制而言,二者也有差异。台湾资金价格机制的理顺先于机构和市场的开放。早在70年代中后期,台湾便逐步放宽利率、汇率浮动,直至80年代中期,完全取消了利率上下限和中心汇率制度,实现了利率与汇率的全面自由化。<sup>[3]</sup>

整体而言,台湾金融改革的成功得益于政策的组合效应。相反,当下温州金改的根本困境在于:区域性的金融改革置身于国家宏观金融环境之下,可自主推行的政策有限。汇率、利率、资本项目开放三大政策只能一国整体推行,很难在国内非独立关税区的一般区域内实施。据此,透过金融综合改革试验区将地下金融“化暗为明”由于不具备政策配合的条件,成效如何仍待观察。据此,温台金融合作无法直接复制台湾金融改革的经验,只能在现有约束条件下,借助台湾的优势资源,实现合作效应的最大化。

(三)温州地域文化具有封闭性,温台实业、金融的深层次合作遇到阻碍

温州的社会文化有两个突出特点,即相对于其它地域有更为突出的人格化交易与自我创业精神。温州一直以人格化有形市场为主,极度依赖人缘、地缘、血缘与同学缘。这一特征对于温台合作有利弊两面的影响。一方面,人格化交易对未来温台合作启动内销战略有所助益,是台商群体尝试借助的宝贵的温州资源。当然,温台合作能否突破这道无形的墙,台商能否融入相对封闭的人脉网络是关键前提。另一方面,民间信用作为人格化交易的典型,尽管在这次的金融危机中暴露缺陷,巨额的亏损已迫使温州人反思这种人格化交易的弊端,社会氛围会逐步倾向于接受建立一个法治的市场经济,但从长期来看,仍然会成为温台产业合作制度化推进的障碍。

自我创业精神是温州经济起飞最为关键的内生动力。一般来说,温州商人大多喜欢单打独斗,独立拼搏,温州之所以能诞生大量的私营经济,就与这种文化有很深的渊源。当与实践成功的、广泛的结合后,这种文化就越发的固化,成为温商重要的

经营理念。由此,它就成为阻碍一些大集团、大企业形成的因素,最终影响了市场竞争力强的大品牌企业成长。尽管随着市场经济的发展,特别是当下的宏观经济形势,传统创业文化观念也不得不改变,但观念的改变是一个长期的过程。温台推动实体产业、金融产业合作时难免会受到这一文化特征的影响。

## 二、温台合作的预期价值与战略目标体系

温台合作的目标定位应该是一个基于现有资源、约束条件下的多元化的目标体系。构成该体系的各个子目标从属于温州经济发展、金融改革的预期价值、两岸经贸关系的预期价值。预期价值主要有两方面:一方面,借机温州金改,率先推动两岸金融合作。融资难是合作能够着手的结构性问题。温州有条件成为两岸金融合作的另一个重要的试验区。另一方面,挖掘“温州模式”精髓,重构网络系统。将温商丰富的人脉网络与台商的需求结合起来,协助现有产业的转型升级。

据此,温台合作的战略目标体系呈现如下“二元结构”:

1.台资制造业与温商的结合,将温州打造为大陆台商销售中心。在关系取向的商业社会里,企业所拥有的社会关系是十分重要的资源。温州人善于利用关系资源,凭借无处不在的商会网络,及时地获取最新的商业信息。商会也成为在外创业的温州商人进行组织协调的渠道。

温台合作应该借助这些分布在各地的温商和民间商会。政府应该从中搭桥沟通,使得浙江、海西、温州、温州的台商能够利用温商庞大的销售网络优势,扩大内销市场,进而将温州打造为大陆台商销售中心,吸引台商、台企来温州设立营销总部,助力发展温州的总部经济。

2.温州制造业与台资金融业的结合,将温州打造为中小企业融资中心。“两多两难”问题的本质是资本价格与风险的问题。资本的逐利性让其流入到回报率最高的部门,近几年主要是房地产部门。将来房地产市场降温,缩小了体制内外资金价格的差距,迫使多数资金供给者调整、降低回报率的预期,为温州金改、资金回流实体部门、调控虚拟经济扫除了若干障碍。相反,只要经济不“去地产业化”,政府主导经济资源配置的体制不变,实体经

营环境依然恶化,即便所有民间借贷都拥有了阳光化的身份,多数资金还是会被从实体中挤出进入“空转”。<sup>[4]</sup>有如下数据作为佐证:温州市2012年12月中旬首次公布民间融资综合利率指数,即“温州指数”,与人行市中心支行监测发布的民间利率资讯形成互补。据悉,民间借贷平均月利率已从2011年的2.5%至5%的高位降至1.78%,阳光化民间借贷服务中心的月利率仅1.2%。<sup>[5]</sup>因此,利率预期的回落在一定程度上改善了金融改革、温台金融合作的外部环境。

### 三、温台合作的政策基础与尝试

温台合作的政策建议分为政策基础与尝试两个层次。前者是所有政策建议的前提和原则,亦是“老生常谈”;后者是在政策基础上的针对战略目标体系的政策探索,侧重于方向性的政策思路。

#### (一) 温台合作的政策基础

处于经济、金融、社会转型升级时期的温台合作离不开优质的发展环境,如法制环境、宜居环境、投资环境、金融环境、知识产权保护环境以及规范的市场竞争环境等。由此,政策基础包括两个方面:一方面降低台资企业(制造业)经营成本,其中包括结构性减税,与银行沟通给予财务良好的台资企业低息贷款,协助台资企业解决外来员工生活上的问题;另一方面降低台资金融机构的交易成本,其中包括通过金融机构的集聚与建立稳定明确的政策导向。

#### (二) 温台合作政策的尝试性建议

1. 建立温台联销体,为温州民企和台企挖掘更多市场机遇

娃哈哈的成功离不开联销体,即娃哈哈与经销商成立了一个覆盖全国的网络。娃哈哈较好的处理了这个联销网络的核心问题,即利益问题,让这个网络上的企业、个人都能从市场效应中获益,进而更有动力共同创造价值。综上所述,温州具有建立类似联销体的先天条件。温州应该在已有的行业协会的基础上,跨行业整合,将遍布各地的温商、台商纳入到联销体内来;建立灵活机动、利益共享机制,激发所有成员克服区域文化的隔阂,拓展市场空间;建立灵活机动、风险可控的贸易信贷、融资机制,深层次挖掘市场空间、培育客户群体,为温州企业、台企转型升级、兼并整合赢

得更多的时间。

2. 引入台资金融机构,解决金融服务多元化、回报市场化的问题

增设机构、引入服务和竞争是改革的常规思路,也是必不可少的内容。经过20余年的市场开放与白热化竞争,台湾金融机构的风险管控、服务质量、灵活度以及弹性均大为提升,特别就服务于中小企业有多年的成功经验。温州金改应该充分利用这一优势,引进丰富多元的、规范成熟的台湾金融产品。引入的形式遵循市场主体的意愿,政府不干预。

就利率市场化而言,本身不是温州所能解决的问题。区域性利率市场化的一个结果,可能是全国各地的资金都涌到温州。利率市场化并不是单纯的存款利率浮动和减小利差这些形式上的标志。实际上,数万亿的理财市场和银行间债券市场已经迂回的接近了这一目标。台湾的理财市场萌芽于80年代末,经过20余年的耕耘,产品细致多元,操作规范。通过引入台资机构及其创新产品,潜移默化的推进利率市场化,即让资金的供给方和需求方通过一系列长变量(包括经济条件、市场条件、监管条件以及体制条件)实现自然的释放。

3. 建立具有对台特色的区域性中小企业信用体系,解决金融改革的信息不对称问题

为了缓解小微企业、中小企业融资困难,温州市人民银行、商业银行、证券机构、保险机构联合制定金融服务创新保障实体经济发展的“1+4方案”,明定各商业银行、农村合作金融、村镇银行对小微企业贷款在全部贷款余额的占比不低于30%至85%。随着民间借贷的阳光化,借贷登记服务中心也将积累越来越多的客户。据此,为维护金融稳定,充分利用客户资源,建立以中小企业为主体的信用体系迫在眉睫。将这一需求置于两岸、温台合作的视阈内,则有深刻的现实意义。温台两地有条件、有必要在信用体系上合作。台湾拥有完善的征信体系,由公共征信、私营征信和机构内部征信等三大部分构成。公共征信平台——“财团法人金融联合征信中心”成立于1975年,如今拥有覆盖全岛金融机构的信用信息数据库。<sup>[6]</sup>相比较而言,大陆的征信系统晚了20余年,银行信贷登记咨询系统于2002年实现省市联网,个人信用信息基础数据库于2006年才正式运行。私营征信机构良莠不

齐,数量与质量均与市场需求不匹配。部分金融机构还尚未建立内设部门专门负责客户征信。

然而,短期内全面合作(如征信信息直接共享)存在若干障碍。出于信息安全和政治敏感,台湾目前仍禁止本岛内征信机构或商业银行将征信信息提供给岛外的商业机构使用。大陆金融机构的征信人员尚难以自由入台对企业进行征信调查,但台湾岛内的征信人员可自由前往大陆进行征信调查。<sup>[6]</sup>

因此,基于这种单向开放的局面,温台征信合作可以采取先易后难的推动方式。第一步,应鼓励台资私营征信机构在温州开设分支机构或合资机构。温州可以透过网络、电视、平面媒体,或借助温州的台商资源招商,或入岛招商引资,了解征信公司的需求,创造更好的条件。在此基础上,分阶段实现四个目标,即利用其信用调查、评级的先进经验,结合借贷登记服务中心的资源,联合当地金融机构(包括台资金融机构)帮助中小企业直接、间接融资;学习先进经验,提升、规范本地征信机构、金融机构的征信体制;通过联合筹资、财政支持的方式建立海西区、浙江地区中小企业联合征信平台或数据库,未来可逐步将其它地区的企业、个人信息资源纳入;一旦当局政策放开,推动温州的征信机构发展成为两岸征信合作平台的重要节点,推动两岸银行之间、公共征信数据库之间的合作。

#### 4. 培育区域性资本市场,解决温州投资渠道多元化问题

目前大陆资本市场正处于深化改革的关键时期,建设多层次资本市场体系正在加快推进过程中。浙江中小企业多、民营经济发达,但全省90%的融资是依靠银行信贷,因此对于拓展直接融资渠

道、发展区域性资本市场,既有内在的迫切需求,也有良好的基础条件。早在2010年6月,温州市股权营运中心就挂牌成立。和其他地方未上市公司股份转让中心不同的是,鉴于温州的股份有限公司数量非常有限,温州股权营运中心接纳有限责任公司,以此吸引更多优质企业。

台湾方面,成长快速的企业也以中小企业为主,曾迫切需要满足不同层次企业的融资需求。经过数十年的发展,台湾组建了上市、上柜、兴柜、盘商构成的混合多层次体系。从该体系的法律和制度建设来看,有不少值得我们借鉴的有益经验。具体而言,可以尝试推动温台在建立类似于台湾的“兴柜”交易市场(针对未上市上柜股票)、盘股市场(针对非公开股权,类似于有限责任公司权益)方面合作,引台湾证券公司出资入股,允许其参与运营。产品和服务以私募为主,包括中小企业的股权转让、进场托管和私募债等。台资证券公司可采用柜台议价方式,在投资人和企业间做到灵活、规范和市场化运作,借鉴台湾丰富的融资工具,探索有温州特色的盈利模式。除了金融产品的设计和创新之外,台资金融机构还能提供交易组织、技术信息、后台管理、人才培养、组建专家顾问团队等全方位的支持和服务。市场方面,制定企业和投资者的门槛避免同质化倾向,依次将温州市、浙江省、海西地区的中小型台资企业吸引来该挂牌,买方则可以从法人扩大到个人,进而通过市场竞争将产品辐射全国。值得一提的是,融资、转让不只是钱的问题,也包括投资者背后的资源渠道,即利用这一平台可使得相关联的企业整合资源优势,促进转型升级。

#### 注释:

- ① 其中,造船业降幅最深,产值同比下降53.5%;制革行业产值同比下降15.8%;战略性新兴产业产值同比下降6.7%,特别是光伏产业,受需求萎缩、产品价格下跌的影响,多数企业产能仅发挥一半左右。
- ② IT业作为当局重点扶持的策略性产业,除个别年份外,其产值增长率均远高于整体制造业产值增长率,其产品亦为最为重要的出口产品。
- ③ 1947年,国民政府第一次全面修订“银行法”,将钱庄纳入到正规的金融机构体系中,为当时已经存在的民间、地下金融组织正名。
- ④ 台湾私营征信机构的历史可追溯到上世纪30年代,目前共有近400家。规模较大的几家征信机构已经具备较高的业务水平和市场公信力,其余小规模征信机构也都承揽着专业的调查业务。近年来,当局还积极引入国际知名私营征信机构入岛。1971年,台湾各银行已普遍拥有内部征信体制,如今内部信用评级已十分规范。

(下转第64页)

8个百分点(为29.3%),主张“两岸各方面差不多可以统一”的较之前下降了5个百分点,认为“两岸差不多没必要统一”的则上升了2个百分点。台湾《天下》杂志2010年的数据显示,统“独”间的两极光谱,有往独立移动的倾向,期待独立的比例达23.5%,甚至高于陈水扁时期的比例;而期待统一的比例仅为6.5%”。该调查还显示,高达62%的人自认是台湾人,认为既是台湾人也是中国人的为22%,自认是中国人的仅8%。

### 参考文献:

- [1] 2013年两岸贸易额近1973亿美元[EB/OL].中国台湾网.(2014-02-10).[http://www.taiwan.cn/tsfwzx/sqkd/201401/t20140113\\_5518314.html](http://www.taiwan.cn/tsfwzx/sqkd/201401/t20140113_5518314.html)
- [2] “三通”五年成果丰硕,为两岸关系和平发展创造了有利条件[EB/OL].国台办网站.(2013-12-25).[http://www.gwytb.gov.cn/wyly/201312/t20131225\\_5428572.html](http://www.gwytb.gov.cn/wyly/201312/t20131225_5428572.html).
- [3] 赴台旅游五周年:拉近心的距离共创两岸福祉[N/OL].中新网.(2013-07-18).<http://www.chinanews.com/tw/2013/07-18/5056892.shtml>
- [4] 观光局抽样调查数据[EB/OL].资料来源:(台)交通部观光局行政资讯系统.<http://admin.taiwan.net.tw/public/public.aspx?no=90>.
- [5] 67%台湾人认为大陆对台湾未来发展很重要[EB/OL].中新网.(2010-08-09).<http://www.chinanews.com/tw/2010/08-09/2454049.shtml>
- [6] 台湾最新民调显示:台湾人多认为大陆强大且成功[EB/OL].新华网.(2013-02-01).[http://news.xinhuanet.com/tw/2013-02/01/c\\_124309254.htm](http://news.xinhuanet.com/tw/2013-02/01/c_124309254.htm)
- [7] 纪念《告台湾同胞书》30周年 胡锦涛发表重要讲话[EB/OL].新华网.(2008-12-31).[http://news.xinhuanet.com/newscenter/2008-12/31/content\\_10586479\\_1.htm](http://news.xinhuanet.com/newscenter/2008-12/31/content_10586479_1.htm)
- [8] 习近平:尊重台湾同胞选择的社会制度[EB/OL].中新网.(2014-02-19).<http://www.chinanews.com/gn/2014/02-19/5853367.shtml>
- [9] 两岸政治对话不是目前最要紧的事[N].联合报.(2011-05-13).
- [10] 马英九当局向驻台使节说明“张王会”成果[EB/OL].凤凰网.(2014-03-06).[http://news.ifeng.com/taiwan/3/detail\\_2014\\_03/06/34481711\\_0.shtml](http://news.ifeng.com/taiwan/3/detail_2014_03/06/34481711_0.shtml)
- [11] 中选会张贴公告,史上最大规模九合一选举开跑[N].联合报.(2014-08-22).
- [12] 李国林.张王互访加大民进党两岸政策调整压力[N/OL].香港:中评社.(2014-08-04).<http://mag.chinareviewnews.com/doc/1033/09/6/103309651.html?coluid=0&docid=103309651&kindid=0&mdate=0803003442>
- [13] 赖淑贞.中市各区农会总干事力挺胡志强[N/OL].台湾:MSN新闻网.(2014-07-28).<http://news.msn.com.tw/news3807813.aspx>
- [14] 朱炼.马英九宣布全面启动辅选[EB/OL].中国台湾网.(2014-08-13).[http://www.taiwan.cn/xwzx/bwzx/201408/t20140813\\_6956830.htm](http://www.taiwan.cn/xwzx/bwzx/201408/t20140813_6956830.htm)

(责任编辑:贺星岳)

---

(上接第58页)

### 参考文献:

- [1] 2013年温州实体经济发展情况调查[N/OL].中国行业研究网.(2013-04-28).<http://www.chinairn.com>.
- [2] 温州模式“蜕变”[N/OL].新浪网.(2012-05-04).<http://www.sina.com.cn>.
- [3] 檀江林.经济自由化以来台湾金融改革研究[M].合肥:合肥工业大学出版社,2005:178-182.
- [4] 温州试验承担不起利率市场化任务[N/OL].凤凰网.(2012-05-10).  
<http://finance.ifeng.com/opinion/mssd/20120510/6438174.shtml>.
- [5] 温州金改78个项目已全面启动,民间借贷利率大降[N/OL].搜狐财经.(2012-12-29).<http://business.sohu.com/20121229/n361965292.shtml>.

(责任编辑:贺星岳)